

売上UPを実現する！！

経営セミナー

～小さな企業でも実践できる！ 売れる仕組みの作り方～

講師ご紹介

中尾 友和 氏

株式会社中尾経営 代表取締役
中小企業診断士・1級販売士



大学卒業後、(株)福寿園で12年間、主に量販店向けの営業に携わる。新規開拓したお店は500店舗を越え、年間最優秀社員賞受賞などの成績を収める。平成28年中尾経営支援事務所を開設。販路開拓を中心に経営革新計画や改善計画等のサポートを行い、支援企業では、3ヶ月で71社新規開拓、年末キャンペーン売上高前年比576%などの成果も報告されている

研修内容・日時

第1回目 10月25日(火)
19:00～21:00

第2回目 11月15日(火)
19:00～21:00

第3回目 12月6日(火)
19:00～21:00

【自社の現状を分析しよう！】

- ◆ビジネスモデルを分析する
- ◆自社の経営分析のポイント
- ◆お金を残すための利益構造分析のポイント

【戦略を立ててみよう！】

- ◆自社の強みを認識し戦略を立てる
- ◆売れ続けるための仕組みづくり
- ◆書くだけで新規が取れる？魔法の新規開拓シート

【事業計画を作成してみよう！】

- ◆補助金活用のための事業計画作成術
- ◆事業計画作成のポイント
- ◆事業計画を書いてみよう

【お問合せ・申込先】 中村商工会議所 (担当:熊岡)

TEL:0880-34-4333

メール:nakacci2@mocha.ocn.ne.jp

【ご参加される皆さまへ】

- ・必ずマスクを着用をお願いします。
- ・発熱や風邪等の症状がある方、体調の悪い方のご参加はお控えください。

経営計画策定セミナー 参加申込書

中村商工会議所 行 FAX:0880-34-1451

申込期限:10月14日(金)

事業所名		業 種	
所在地	〒	T E L	
		F A X	
参加者名		e - m a i l	@

【個人情報のお取扱いについて】 ご記入頂いた個人情報は、当会からの連絡・名簿作成に利用させていただく他、講師が閲覧いたします。